

Adviesvaardigheden

Een zeer praktische training om je vaardigheden te vergroten zodat je adviezen vaker worden opgevolgd.

Niet alleen voor consultants of adviseurs in de enge zin van het woord, maar voor iedereen die zakelijk bij een ander zijn stem wil laten horen. En als gesprekspartner serieus genomen wil worden.

	Naam training	ADVIESVAARDIGHEDEN
	Duur training	2x 2 dagen met de tussenliggende avond. Tussen liggende periode van 3 weken (10 dagdelen)
	Doelgroep	Professionals die in contact met de (potentiële) klant een evenwichtige adviesrelatie moeten onderhouden en daarin meer invloed willen uitoefenen (accountmanagers, consultants, zzp'ers, beleidsmedewerkers e.a.)
	Inhoud	Rolgesprekken en oefeningen rondom gesprekstechnieken, rollen en macht, bronnen van invloed, fasen in het adviesgesprek, Jung's persoonlijkheidsvoorkeurtypologie, omgaan met weerstand, rolgesprekken met trainingsacteur, contact en relatie, vorm en inhoud, het presenteren van je argumenten, weerstand pareren, invloed uitoefenen
	Groepsgrootte	Maximaal 8 personen
	Prijs p.p.	€ 1.175,- p.p. bij een groepsgrootte van 8
	Verblijfskosten	Voor de opdrachtgever. Kan in-huis gegeven worden, maar ook op een externe locatie
	Eindresultaat	Inzicht in je eigen gedrag en dat van de ander waardoor je effectief gebruik kunt maken van methoden om het gesprek beter te laten verlopen